

The text "Programa de soporte empresarial" in a bold, black, sans-serif font, with a blue curved line underneath the word "empresarial".

Programa de soporte empresarial

☎ 271 146 0638

🕒 271 197 5558

🌐 www.buencapital.mx

📍 Av. 19 Calle 1 No. 1 Fracc. Alameda
Córdoba, Veracruz. C.P. 94580

¡Queremos crecer contigo!

Sabemos que debido a la contingencia sanitaria generada por la pandemia del COVID-19, muchas empresas se encuentran en situaciones financieras y comerciales complicadas, es por esto que Arrendadora Bueno, desarrolla el "Programa de Soporte Empresarial", el cual busca apoyar a los empresarios a través de asesorías directas y personalizadas en herramientas fundamentales para adaptarse a los cambios en los mercados derivados de la coyuntura actual.

Con esto se suman esfuerzos impulsando a nuestros clientes a superar las adversidades, encontrando nuevos caminos para el desarrollo de sus empresas.



Ponemos a disposición de todos nuestros clientes, una sesión con uno de nuestros especialistas en:

- Estrategias financieras.
- Desarrollo Comercial.
- Operaciones.
- Mercadotecnia .
- Comercio electrónico.

La asesoría constará de 2 horas en sesión virtual, donde el empresario podrá consultar sus necesidades al especialista del área requerida, quien le orientará en el desarrollo de un plan de acción, que le permita superar la contingencia, adaptándose a los cambios en los mercados.



Asesores con experiencia probada en México y EEUU en sectores financieros estratégicos: inmobiliario, capitales privados, estructuración financiera, Préstamos basados en activos, Fusiones y adquisiciones, Consultoría de negocios, Recaudación de fondos.

- Asesoría en Estrategias Financieras
- Estructuras de deuda
- Asesoría y negociación para obtener capital de inversionistas locales e internacionales.
- Planeación estratégica.

Factores clave

- Estructuras de proyectos eficientes y análisis de riesgos.
- Viabilidad financiera a través de variables clave, escenarios de riesgo y flujo de efectivo.
- Incremento de capital, creación de materiales persuasivos para obtención de financiamiento y capital.



"Ayudamos a las empresas a responder a cambios complejos y prepararse para nuevas oportunidades".

Eduardo Viesca | Director General

www.manglar-capital.com



GB Consulting

Profesional en ventas y mercadotecnia con más de 10 años de experiencia liderando equipos comerciales en corporaciones multinacionales, con conocimiento avanzado en mercados latinoamericanos, generador de cambio, impulsor de objetivos.

- Desarrollo de planes de venta y esquemas de objetivos para distribuidores.
- Evaluación de cumplimiento de estándares, objetivos y mejoras en rentabilidad.
- Cumplimiento de estándares visuales y de exposición de marca.
- Desarrollo de ventas, entrenamiento y productividad de equipos.
- Impulso de ventas en mercados minoristas.
- Planes de operaciones en coordinación con distribuidores y detallistas.
- Formación y preparación para el lanzamiento de productos.
- Análisis de precios.
- Estrategias de mercadotecnia.



“Trabajamos para incrementar sus ventas con un alto sentido de responsabilidad, gestionando el valor de su marca”.

Gustavo Ballesteros



Con más de 15 años de experiencia, P5 estrategias somos un grupo de empresas especializadas en diferentes disciplinas que intervienen en el desarrollo de estrategias de mercadotecnia.



Contamos con un equipo humano especializado integrado por más de 20 colaboradores directos y aliados, todos ellos con amplia experiencia en diferentes áreas como:

- Estrategias publicitarias.
- Investigación de mercados.
- Desarrollo comercial.
- Planeación estratégica.
- Producción para medios.
- Diseño gráfico digital.
- Desarrollo web.
- Programación.

Gracias a esto, realizamos proyectos estratégicos integrales, manteniendo siempre a la mano nuestros servicios de forma local y con cobertura nacional.



"Cada acción es respaldada con información de mercado, así creamos soluciones para generar vínculos entre su marca y los mercados potenciales".

Arturo Chavarín | Director de marketing
www.p5estrategas.com



Ricardo B. Hoyo González de la Llave

Director con 20 años de experiencia en el mercado financiero en empresas Nacionales e Internacionales, orientado a incrementar resultados, con destrezas de Liderazgo, Planeación Estratégica, Innovación, Administración del Cambio, Transicional Management Team, Finanzas, Marketing y Capital Humano.

- Especialización en Alta Dirección D-1 IPADE Business School.
- Doctorado en Economía y Políticas Públicas Universidad Anáhuac Norte.
- Máster en Management Internacional, EADA Business School Barcelona, España.
- MBA, Universidad Anáhuac Norte.
- Administración de Empresas, Universidad Intercontinental.

Somos un grupo de profesionales comprometidos en crear cultura de trabajo de alto desempeño a través del diseño y desarrollo de sistemas y métodos para favorecer el crecimiento organizacional y humano. Estamos orientados a alinear nuestras prácticas a la estrategia de los negocios de nuestros clientes con los que colaboramos para contribuir al resultado deseado.

- Diseñar e Implementar procesos de estrategia de negocio.
- Diseñar e Implementar herramientas para la mejora de procesos.
- Diseñar e Implementar Procesos Operativos.
- Diseñar e Implementar Sistemas de Trabajo de Alto Desempeño.
- Impartir Cursos y talleres especializados en organizaciones positivas.
- Impartir Conferencias de desarrollo humano.
- Diseñar e Implementar Programas para prevención y cumplimiento de la NOM 035.
- Bienestar para el personal.
- Programas para la salud mental y bienestar.
- Diseñar Servicios personalizados In Company.



“Potenciar y fortalecer a la organización y a la persona”.

Gonzalo Garza
Consultor



¿Cómo ingreso al programa?

- 1.** Inscríbete en:
www.buencapital.mx
- 2.** Llena la solicitud con tus datos.
- 3.** Selecciona el área donde requieres asesoría.
- 4.** A la brevedad el especialista se pondrá en contacto para agendar la reunión (virtual).